



Beraterprofil
Gregor Schulte-Beckhausen
Trainer und Coach

Coach & Trainer seit 2010

Schwerpunkte: Führungskräfteentwicklung, Organisationsberatung, Verkauf

Ausgebildeter Prozessberater

Comteam AG

Langjährige Berufserfahrung als Sales Director, Managing Director und Head of Key Account Management - Global Sales

Führungskraft, General Manager und Change Manager in international tätigen Unternehmen in den Bereichen Medizintechnik, Pharma- und Konsumgüterindustrie

Experte für:

- Führungskräfteentwicklung
- Teamentwicklung
- Leitbild-, Zielbildprozesse und systemisches Veränderungsmanagement
- „Executive Coaching“
- Kurzfristige Steigerung von Klarheit, Entschiedenheit und Wirkung
- Sales Excellence
- Effektivität und Effizienz im und rund um den Verkauf

Kurz-Portrait

- Managementberater für Change-Prozesse und Organisationsentwicklung
- Kommunikations- und Verhaltenstrainer für Führungskräfte & Verkaufspersonal
- Zertifizierter Trainer für „Professional Selling Skills“ und „Project Management“

Branchenkenntnisse
Offenheit Standfestigkeit
zielorientiert
ruhig anspruchsvoll