

**V. Berater-Profil – Gregor Schulte-Beckhausen**



**Schwerpunkte**

- Sales Excellence, Führungskräfteentwicklung, Organisationsberatung



**Ausbildung / Weiterbildung**

- Ausgebildeter Kaufmann, Zertifizierter Trainer, Coach und Prozessberater (u.a. Comteam AG)



**Langjährige Berufserfahrung**

- als Sales Experte: Sales Director, Managing Director und Head of Key Account Management - Global Sales
- als Führungskraft: General Manager und Change Manager in international tätigen Unternehmen in Vertrieb und Marketing
- Mitbegründer, Gesellschafter und Geschäftsführer der teamkairos GmbH



**Experte für**

- Weiterentwicklung und Training von Vertriebsorganisationen (Verkauf aktivieren)
- Sales Excellence - Strategie, Effektivität und Effizienz
- Wirkungsvolle Führung (Führung Kraft geben)
- Leitbild-, Zielbildprozesse und systemisches Veränderungsmanagement
- Kompetenzentwicklungsprogramme konzipieren und implementieren
- Executive Coaching



**Gregor Schulte-Beckhausen**

Branchenkenntnisse

Offenheit      Standfestigkeit  
 zielorientiert  
 ruhig      anspruchsvoll